

# De heer Haringsma

## ‘Eerst geld verdienen, dan pas uitgeven’

Hij is 79 jaar en al zo lang hij zich kan heugen klant bij de Rabobank. De heer B.P. Haringsma heeft veel zien veranderen in zijn leven, maar over geldzaken denkt hij nog steeds hetzelfde als toen. ‘Je moet je verstand erbij houden, er goed mee omgaan.’

De heer Haringsma werd geboren in Flansum, onder Raerd, als jongste in een gezin met nog drie jongens en drie meisjes. Een echt boerengezin was het, en de jongste telg groeide middenin het toenmalige natuurgebied op. ‘Ik was van jongs af aan een echt natuurmens’, zo vertelt hij. ‘Ik leefde helemaal met de seizoenen. Daarbij ontwikkelde ik een grote interesse in dieren, zoals paarden, koeien, schapen en vogels.’ Hij volgde de MULO en later de landbouwschool, en besloot vervolgens om op de boerderij te gaan werken. Later kwam hij met twee van zijn broers en een van zijn zusters in een maatschap terecht. Jarenlang runde hij samen met hen een melkveehouderij. ‘Ik heb het nooit als mijn beroep beschouwd, meer als een manier van leven.’ Inmiddels is de heer Haringsma gepensioneerd. Tot zijn verdriet overleden een paar jaar terug zowel zijn zuster als zijn broer, met wie hij een woning deelde. Hij woont nu alleen en het boerderijleven is voorbij, maar hij voelt zich in zijn hart nog altijd boer.

### VERTROUWD

De heer Haringsma heeft een duidelijke visie over geld. ‘Ik heb van thuis meegekregen: je moet het eerst verdienen, dan pas besteden en investeren. Wijze raad. Ik ben zelf altijd zuinig geweest, heb goed op mijn geld gepast. Op die basis heb ik ook altijd zaken gedaan.’ Al

die jaren was er de band met de Rabobank. ‘Vroeger zat de bank in Raerd. Heel vertrouwd: de mensen kenden je en andersom. Later is de bank verhuisd geweest, naar Reduzum en daarna naar Grou. Nog zijn de gezichten bekend, want ze gingen gewoon mee. De Rabobank is altijd een sterke bank geweest, ook in de crisis. Daarbij zijn ze sterk verankerd in de agrarische sector en zijn ook thuis in die branche. Dat spreekt mij aan, het geeft vertrouwen.’

### SENIORENADVISEUR

Speciaal voor oudere klanten biedt de Rabobank de service van seniorenadviseurs, die specialistische kennis hebben van alles waar ouderen tegenaan kunnen lopen op financieel gebied. Nu de heer Haringsma op leeftijd komt, maakt hij graag gebruik van de diensten van seniorenadviseur Rein Fluitman. ‘De samenleving vergrijst, er komen steeds meer ouderen. Die hebben behoefte aan specifiek advies, zoals over pensioenen en de AOW. Meneer Fluitman ken ik al uit de tijd dat de bank in Reduzum zat. Hij adviseert me nog steeds uitstekend als het gaat om mijn financiën, maar ook over simpele dingen, zoals een probleem met het pinnen bijvoorbeeld. Dat ervaar ik als erg prettig. Ouderen zijn niet alle nieuwe ontwikkelingen gewend. Het is een goede zaak dat de Rabobank dat inziet en hulp biedt!’

